

FORMATION - ACCOMPAGNEMENT À LA CRÉATION DE SON ENTREPRISE BOOSTER ACT'



Carrières
PARTENAIRE DE VOTRE RÉUSSITE

PROGRAMME PÉDAGOGIQUE

01 DE L'IDÉE AU PROJET

- Identifier ses motivations profondes : le sens du projet
- Evaluer ses atouts et ses faiblesses au regard du projet
- Evaluer son environnement personnel (familial, relationnel...)
- Identifier son réseau

Objectif de la phase : Valider les pré-requis : attestation pour inscription à l'action «Accompagnement à la création de son entreprise Grand Angle ».

02 DÉFINIR SON MODÈLE ÉCONOMIQUE

- Définir l'activité principale, le concept
- Définir les sources potentielles de chiffre d'affaires
- Recenser les ressources utiles (humaines, matérielles, financières)
- Le modèle CANVA

Objectif de la phase : Accompagnement du créateur afin de construire avec lui son business model avec le modèle CANVA.

03 ÉTUDIER SON MARCHÉ

- Le secteur d'activité
- La demande
- L'offre
- Définir son positionnement commercial

Objectif de la phase : Accompagnement dans l'identification des opportunités du créateur à court et moyen terme.

04 LE STATUT JURIDIQUE

- Les différents statuts et leurs particularités
- Le pacte d'associés
- Comment déposer ses statuts (la création officielle)
- Le compte de résultat prévisionnel

Objectif de la phase : Accompagnement du créateur sur le choix du statut au regard de sa future activité et de sa situation personnelle.

05 LE PRÉVISIONNEL FINANCIER

- Le plan de financement
- Les charges d'exploitation
- Le seuil de rentabilité
- Le compte de résultat prévisionnel

Objectif de la phase : Accompagnement du créateur et construire avec lui son prévisionnel financier viable.

06 LE PLAN D'ACTION

- Lister les actions à engager
- Définir les actions prioritaires
- Construire un plan d'actions (objectifs / moyens / délais)

Objectif de la phase : Accompagnement du créateur dans sa phase opérationnelle.



OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Se faire accompagner sur la création d'entreprise
- Définir son projet, son marché et un positionnement cohérent
- Apprendre les outils opérationnels et piloter son activité

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE ET MODALITES D'EVALUATION

- La formation repose sur une alternance entre les apports méthodologiques, les mises en situations et exercices pratiques.
- La pédagogie participative repose sur les expériences des stagiaires.
- Un support de cours numérique est communiqué aux stagiaires.
- Evaluation : Cas pratiques

PUBLIC CONCERNÉ

Porteurs de projets à un stade de réflexion avancé et prêts à entrer en phase opérationnelle.

FORMATEUR

Consultant formateur, expert en création d'entreprise

PRÉ-REQUIS DE LA FORMATION

Etre porteur d'un projet de création ou de reprise d'entreprise

MODALITÉS DE LA FORMATION

- **Tarif : 1.200€ net de taxes**

La formation se déroule sur 4 ½ journées (14H)

Elle peut être dispensée en présentiel ou en distanciel

- **Accès :**

-Entrée en formation toute l'année (date à définir avec l'OF)

-Admission après entretien --> délai de réponse sous 24h

- **Condition d'accessibilité aux personnes handicapées :**

Pour les personnes en situation de handicap, nous contacter afin d'adapter les conditions d'accès

- **Evaluation :**

Cas pratique

Vous avez des questions ? Vous souhaitez y participer ?

06 11 26 61 36 - contact@nrcarrieres.com

